

DOI: 10.12731/2218-7405-2015-1-42

УДК 338.242.2

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ СТРУКТУРЫ И СПЕЦИФИКА ИХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

Халин А.А.

Проведенный анализ литературных источников позволяет заключить, что трактовки термина «предпринимательская структура» можно охарактеризовать как диаметрально противоположенные, а соответственно, требующие уточнения.

Часть ученых расширяет, причем, достаточно противоречиво, терминологические характеристики понятия «предпринимательская структура». Ряд исследователей рассматривает эти характеристики в более узком смысле. Имеющие место подходы не позволяют в качестве предпринимательских структур рассматривать некоммерческие партнерства, единоличные предпринимательские структуры (ИП), семейные предприятия, производственные кооперативы и полные товарищества.

Использование при толковании сути предпринимательской структуры критерия получения прибыли (предпринимательского дохода) как цели деятельности существенно сужает состав экономических единиц, образующих эти структуры. Таким критерием должен быть постоянный поиск оптимальной формы соответствия рыночным требованиям. Соответственно, предпринимательские структуры в строительстве автор характеризует как самостоятельные экономические единицы, деятельность которых, связанная в основном с возведением зданий и сооружений, соответствует рыночным требованиям. Предпринимательские структуры в строительстве, в зависимости от своей специализации, могут выполнять также изыскательские, проектные и монтажные работы; оказывать технические услуги; заниматься коммерческой и инновационной деятельностью и финансовым предпринимательством.

Количественные и качественные характеристики предпринимательских структур в строительстве напрямую воздействуют на темпы экономического роста, структуру и качество создаваемого национального продукта. Специфические характеристики деятельности предпринимательских структур в строительной отрасли экономики автор классифицирует по целому ряду признаков, рассматриваемых в статье.

Ключевые слова: *предпринимательская деятельность; предпринимательская структура; строительство; специфические характеристики деятельности предпринимательских структур в строительстве.*

BUSINESSES AND THEIR SPECIFIC ACTIVITIES IN CONSTRUCTION

Halin A.A.

Interpretation of the term «business structure», found in the literature, can be described as diametrically opposed and require clarification.

Some scientists quite contradictory characterizes the concept of «business structure», expanding its terminological interpretation. A number of researchers consider these characteristics in the narrower sense. It can't be considered noncommercial partnerships, private business organizations, family businesses, cooperatives and general partnerships as business organizations.

In the interpretation of the essence of business structure is used the criterion of «profit (business income)» as the main purpose of activity. This significantly reduces the composition of economic units that form the business structures. Such a criterion must be a constant search for the optimal form of compliance with market requirements. Accordingly, the business structures in construction author characterizes as independent economic units whose activities are related mainly to the construction of buildings and structures, in line with market requirements. Business structures in construction, depending on their specialization, can also perform development, design and installation works; provide technical services; to engage in commercial and financial innovation and entrepreneurship.

Quantitative and qualitative characteristics of business structures in the construction of a direct impact on economic growth, structure and quality of the created national product. The author classifies the specific characteristics of the activities of business organizations in the construction sector of the economy on a number of grounds.

Keywords: *entrepreneurship; business structure; construction; specific characteristics of the activities of business organizations in the construction.*

Предпринимательская деятельность сопряжена с созданием предпринимателями определенных структур (экономических единиц), в которых протекают процессы основного вида деятельности (производство продукции, проведение работ, оказание услуг), и при определенных

условиях, сопутствующих видов деятельности. В экономической науке и практике для обозначения таких единиц используется понятие «предпринимательская структура». Трактовки данного термина российскими исследователями можно охарактеризовать как диаметрально противоположенные, а соответственно, требующие уточнения.

Одна группа экономистов, в частности Г.А. Гершанок, Д.Г. Шишкин, с нашей точки зрения, достаточно противоречиво расширяет толкование предпринимательской структуры, понимая под ней совокупный состав субъектов рыночных отношений. При этом одни из них к числу предпринимательских структур относят «только те организационно-хозяйственные единицы, целью деятельности которых является получение прибыли как конечного результата деятельности» [4]. Такой подход автоматически исключает из состава предпринимательских структур экономические единицы индивидуального предпринимательства, конечным результатом деятельности которых выступает, как известно, предпринимательский доход. Ряд исследователей, придерживающихся расширительной трактовки понятия «предпринимательской структуры», в качестве конечного результата ее деятельности, помимо прибыли, рассматривают также предпринимательский доход [5; 6, с. 64]. При этом следует подчеркнуть, что одновременно они утверждают, что к предпринимательским структурам могут быть отнесены профессиональные и общественные объединения предпринимателей, поскольку в конечном итоге путем объединения они стремятся к получению прибыли.

Вполне очевидно, что рассмотренные подходы не позволяют относить к предпринимательским структурам некоммерческие партнерства, в частности саморегулируемые организации (СРО). Предметом саморегулирования в последних является, в частности, предпринимательская деятельность субъектов, объединенных в СРО [1, ст. 4, п. 1]. Саморегулируемы организации обязаны обеспечивать дополнительную имущественную ответственность каждого ее члена перед потребителями произведенных товаров (работ, услуг) и иными лицами [1, ст. 3, п. 3.3] посредством создания коллективного страхования и формирование компенсационного фонда [1, ст. 13, п. 1]. Таким образом, использование только критерия получения прибыли (предпринимательского дохода) как цели деятельности при толковании сути предпринимательской структуры существенно сужает состав экономических единиц, которые, с позиции автора, правомерно относить к предпринимательским структурам.

Некоторые экономисты, в частности, В.С. Литвиненко, определяют предпринимательскую структуру в более узком смысле, а именно, как юридическую форму отдельного коммерческого образования, занимающегося от своего имени предпринимательством, т.е. извлекающего прибыль из результатов деятельности [3, с. 113]. Использование первой характеристики в трак-

товке исследуемого термина (неправомерность применимости второй рассматривалась нами выше) не позволяет в качестве предпринимательских структур рассматривать единоличные предпринимательские структуры (ИП), семейные предприятия, производственные кооперативы и полные товарищества, которые де-юре юридическими лицами не являются, но по характерным для них параметрам, безусловно, занимаются предпринимательской деятельностью. В этой связи уместно перечислить основные параметры функционирования предпринимательской структуры:

- располагает собственным капиталом, привлекает на договорных началах и использует в денежном обороте заемный и привлеченный капитал;
- формирует производственную программу, выбирает поставщиков и потребителей своей продукции;
- осуществляет конкретные виды предпринимательской деятельности, связанные с производством или реализацией продукции и товаров, проведением работ, оказанием услуг;
- выполняет взятые обязательства по договорам и контракты;
- осуществляет ценообразование;
- распоряжается прибылью (предпринимательским доходом).

Наиболее точное, на наш взгляд, определение предпринимательской структуры в доступных автору источниках литературы дано Л.Е. Ткачевой. Мы разделяем ее позицию и считаем, что **предпринимательские структуры – это «самостоятельно функционирующие экономические единицы, деятельность которых подчиняется законам предпринимательства и заключается в постоянном поиске оптимальной формы соответствия рыночным требованиям в конкретный момент развития рынка»** [7, с. 98]. Данная трактовка, с нашей точки зрения, применима ко всем видам предпринимательских структур.

Автор согласен с точкой зрения тех исследователей, в частности Тихомировой О.Г., которые относят предпринимательские структуры к особому классу систем – «адаптивных самоорганизующихся систем, то есть систем, автоматически изменяющих алгоритм своего функционирования и, при необходимости, структуру с целью сохранения или достижения оптимального состояния при изменении внешних условий. ... Как адаптивные системы, предпринимательские структуры самостоятельно осуществляют выбор и постановку цели своего существования и развития, способны изменять структуру, параметры и алгоритм функционирования и управления для обеспечения достижения поставленной цели, то есть являются саморазвивающимися системами» [6, с. 495].

Предпринимательская структура нацелена на результативную работу, она должна быть самокупающей и, в идеале, самофинансируемой системой. В случае убыточности, а также при низкой рентабельности она должна преобразовываться. Любая предпринимательская структура более устойчива, когда внутренний порядок позволяет ей сопротивляться внешним негативным воздействиям [5]. Критерием эффективности функционирования предпринимательской структуры выступают различные результаты (эффекты), то есть продукт предпринимательской деятельности.

В современной экономике предпринимательские структуры имеют многоуровневый характер. Они структурированы не только в горизонтальном направлении, но и по вертикали (имеются ввиду корпоративные, интегрированные, территориальные и межгосударственные структуры).

Выбор сферы деятельности предпринимательской структуры в воспроизводственном процессе обуславливается совокупным действием таких факторов, как:

- общеэкономическая, правовая и рыночная ситуация в государстве;
- природные и социально-демографические условия осуществления предпринимательской деятельности;
- мотивационные установки предпринимателя на поиск возможностей и достижение результатов;
- степень подготовленности предпринимателя к ведению предпринимательской деятельности в данной сфере национальной экономики;
- уровень ответственности предпринимателя за создание экономических, либо иных ценностей;
- размер капитала;
- масштабы предполагаемой деятельности.

Основными задачами предпринимательских структур в экономике является формирование системы мотивационных стимулов для более полного использования материальных, кадровых, организационных и технологических ресурсов; сглаживание колебаний экономической конъюнктуры посредством особого механизма сбалансирования спроса и предложения; развитие здоровой конкурентной среды экономики; формирование и диверсификация системы производства продукции (проведения работ, оказания услуг) [10, с. 50].

Предпринимательские структуры в строительстве автор характеризует как **самостоятельные экономические единицы, деятельность которых, связанная в основном с воз-**

ведения зданий и сооружений, соответствует рыночным требованиям. Они выступают неотъемлемым и одним из важнейших элементов развития как национальных, так и мировой экономики в целом. Продуктом их деятельности (производимой продукцией) являются гражданские, промышленные, жилые и иные здания и сооружения.

Предпринимательские структуры в строительстве (строительные и строительско-монтажными организациями) самостоятельно осуществляют свою деятельность, распоряжаются выпускаемой продукцией, полученной прибылью, оставшейся в их распоряжении после уплаты налогов и других обязательных платежей. Их отношения с другими предприятиями, организациями, учреждениями, органами государственного и муниципального управления регламентируются в нашей стране законодательством Российской Федерации и соответствующего ее субъекта.

Количественные и качественные характеристики предпринимательских структур в строительстве напрямую воздействуют на темпы экономического роста, структуру и качество создаваемого национального продукта [9, с. 120]. Это объясняется тем, что именно строительный комплекс обеспечивает производственными и непроизводственными зданиями (включая жилье) и сооружениями, в которых или посредством которых, собственно говоря, и осуществляется создание различных видов продуктов труда и восстановление рабочей силы. Возведение любого строительного объекта порождает мультипликационный эффект функционирования десятка инфраструктурных фирм как производственного, так и посреднического характера (снабжающих строительными материалами, арматурой, инженерным оборудованием и т.п.) Если объекты замораживаются или мощности строительного комплекса падают в силу потери спроса на продукцию отрасли, инфраструктурные фирмы (не говоря уже о строительных компаниях) закрываются, провоцируя рост безработицы [8].

Значительную часть времени в общем цикле создания строительной продукции (от этапа разработки до этапа реализации проекта), занимает строительное производство, задачей которого является сдача готовых для эксплуатации зданий, сооружений, комплексов. Однако предпринимательские структуры в строительстве, в зависимости от своей специализации, могут выполнять не только строительные, но также изыскательские, проектные и монтажные работы; оказывать технические услуги; заниматься коммерческой и инновационной деятельностью и финансовым предпринимательством. Специфические характеристики деятельности предпринимательских структур в строительстве обобщенно приведены в таблице 1.

Сущность предпринимательской деятельности в строительстве, с нашей точки зрения, заключается в том, что она представляет собой разновидность инициативно-инновационной, са-

мостоятельной, осуществляемой на свой риск и под свою имущественную ответственность деятельности, которая связана с проведением строительного-монтажных работ и направлена на получение прибыли.

Таблица 1

*Специфические характеристики деятельности предпринимательских структур в строительстве**

Критерии классификации деятельности предпринимательских структур	Содержание характеристики предпринимательских структур в строительстве
Сфера деятельности предпринимательских структур в воспроизводственном процессе	Производственное предпринимательство
Область деятельности предпринимательских структур в экономике	Производственный бизнес в строительной отрасли
Сегменты деятельности предпринимательских структур в сфере материального производства	Изготовление средств производства (здания, сооружения в отраслях материального производства)
	Изготовление предметов потребления (здания, сооружения в непромышленной сфере; жилые здания и хозяйственные постройки граждан)
Содержание деятельности предпринимательских структур	Строительство зданий и сооружений
	Изыскательские работы
	Проектные работы
	Монтажные работы
	Технические услуги
	Коммерческая деятельность, связанная с реализацией строительной продукции
	Инновационная деятельность
Количественные параметры (размеры) предпринимательских структур	Финансовое предпринимательство
	Микро предпринимательская структура
	Малая предпринимательская структура
	Средняя предпринимательская структура
	Крупная предпринимательская структура
Управление предпринимательскими структурами	Крупнейшая предпринимательская структура
	Малое количество уровней управления
	Сетевое построение структуры управления
	Гибкость структуры управления

Ключевой организационный фактор предпринимательских структур	Предпринимательский потенциал индивида или объединения граждан
Преобладающий производственный фактор предпринимательских структур	Высокая степень материалоемкости строительной продукции
Национально-государственная принадлежность капитала предпринимательских структур	Национальные предпринимательские структуры (резиденты)
	Иностранные предпринимательские структуры (нерезиденты)
	Межстрановые предпринимательские структуры

*Разработка автора.

Специфика производственной деятельности предпринимательских структур в строительстве обусловлена характерными особенностями данной области экономики. К ним относятся:

- единичный либо мелкосерийный характер выполняемых работ, ввиду уникальности производимой продукции;
- нестационарность строительного производства и, соответственно, высокая мобильность ресурсного потенциала ввиду территориальной рассредоточенности возводимых объектов;
- подвижность диапазона сложности проведения конкретных видов строительных работ, ввиду изменения конструктивного разнообразия объектов строительства;
- крайне жесткая технологическая взаимосвязь операций строительного процесса;
- мелкосерийный характер выполняемых работ, ввиду объективной необходимости участия в производстве строительной продукции различных предпринимательских структур.

Проанализировав трактовку понятия «предпринимательские структуры» и специфику их деятельности данных структур в строительстве, в заключении хочется подчеркнуть, что наука должна оперировать четкими терминологическими характеристиками используемых в ней понятий и формулировать комплекс обоснованными критериев для оценки сущностных признаков описываемых ею явлений и процессов реальной действительности.

Список литературы

1. Федеральный закон от 1 декабря 2007 г. № 315-ФЗ «О саморегулируемых организациях».
2. Гершанок Г.А., Шишкин Д.Г. Значение и классификация предпринимательских структур // Российское предпринимательство. 2012. № 22 (220). С. 63-69.
3. Литвиненко В.С. Развитие финансового менеджмента в предпринимательской структуре// Вестник КАСУ. 2009. С. 113-119.
4. Основы менеджмента. Конспект лекций. – URL: <http://econbooks.ru/books/part/2147> (дата обращения: 05.11.2013).
5. Роль и место предприятий в системе предпринимательских структур / Предприятие как основная предпринимательская структура. – URL: http://other.allbest.ru/economy/00134375_0.html (дата обращения: 10.11.2013).
6. Тихомирова О.Г. Адаптивное управление предпринимательскими структурами как открытыми динамическими системами // Фундаментальные исследования. 2012. № 9-2. С. 495-499.
7. Ткачева Л.Е. Основы процессов управления предпринимательскими структурами / Л.Е. Ткачева. – М.: ИНФРА, 2010. 230 с.
8. Халин А.А. Теоретические аспекты характеристики предпринимательской деятельности в строительстве/Материалы XXI Международной научно-практической конференции «Трансформация экономических теорий и процессов в эпоху глобализации»: Сборник статей (17.05.2014). – Петербург, 2014.
9. Халин А.А. Классификация факторов развития предпринимательской деятельности в строительстве / Материалы III Международной научно-практической конференции «Экономика и управление народным хозяйством»: Сборник статей, декабрь 2013. – Пенза: Приволжский Дом знаний, 2013.
10. Агузарова Ф.С. Совершенствование методов принятия финансового решения и эффективность использования финансовых ресурсов на предприятии: Дис. канд. эконом. наук. – Владикавказ, 2006.

References

1. Federal Law of December 1, 2007 No 315-FZ «On self-regulatory organizations».
2. Gershanok G.A., Shishkin D.G. Value and classification of business structures // Russian Entre-

- preneurship. 2012. № 22 (220). Pp. 63-69.
3. Litvinenko V.S. Development of financial management in business structure // Herald Kafu. 2009. Pp. 113-119.
 4. Fundamentals of Management. Lecture notes. – URL: <http://econbooks.ru/books/part/2147> (the date of circulation: 05.11.2013).
 5. The role and place of business in the enterprise structures / enterprise as the main business structure. – URL: http://other.allbest.ru/economy/00134375_0.html (date accessed: 10/11/2013).
 6. Tikhomirova O.G. Adaptive management of business structures as open dynamic systems // Basic Research. 2012. № 9-2. Pp. 495-499.
 7. Tkacheva L.E. Managing-business structures / LE Tkachev. – М.: INFRA, 2010. 230 с.
 8. Halin A.A. Theoretical aspects of the characteristics of entrepreneurial activity in the construction / Materials XXI International scientific and practical conference «Transformation of economic theories and processes in the era of globalization»: Collection of articles (17/05/2014). – Petersburg, 2014.
 9. Halin A.A. Klassifikatsiya faktorov razvitiya predprinimatelskoy deyatel'nosti v stroitel'stve / Materialy III Mezhdunarodnoy nauchno-prakticheskoy konferentsii «Ekonomika i upravlenie narodnyim hozyaystvom»: Sbornik statey, dekabr 2013. – Penza: Privolzhskiy Dom znaniy, 2013.
 10. Aguzarova F.S. Sovershenstvovanie metodov prinyatiya finansovogo resheniya i effektivnost ispolzovaniya finansovyih resursov na predpriyatii: Dis. kand. ekonom. nauk. – Vladikavkaz, 2006.

ДАнные ОБ АВТОРАХ

Халин Александр Александрович, аспирант

Северо-Кавказский Орден Дружбы Народов горно-металлургический институт (Государственный Технологический Университет)

ул. Николаева, д. 44, г. Владикавказ, РСО-Алания, 362021, Россия.

alik-ms@mail.ru

DATA ABOUT THE AUTHOR

Halin Alexander Aleksandrovich, graduate student

North-Caucasian Order of Friendship of Peoples of the mining-metallurgical Institute (State University of Technology)

str. Nikolayev, 44, Vladikavkaz, North Ossetia-Alania, 362021, Russia
alík-ms@mail.ru

Рецензент:

Позднякова Т.А., зав. кафедрой «Налоги и налогообложение», доктор экономических наук, профессор, Северо-Кавказский Орден Дружбы Народов горно-металлургический институт (Государственный Технологический Университет)